

TESTATA: ANTIQUARIATO **DATA: 13 GENNAIO 2012**

OPERA

te Guido Galimberti nel 2007, dopo più di vent'anni nel mondo della finanza, ha fondato Opera, piccola società di art advisoring. Per lui il segreto di un buon acquisto sta in questa formula: «50 per cento cuore, 25 per cento cervello, 25 per cento portafoglio». Per Galimberti è fondamentale acquistare un'opera d'arte in primo luogo perchè piace. Spesso, invece, si sceglie un autore per moda o apparire, prediligendo opere immediatamente riconoscibili. «Non diremo mai che cosa comprare, però dell'opera trattata (maggiore è il valore dell'opera siamo di supporto in tutte le fasi dell'acquisto e minore è la commissione del broker e viceversa).

lasse 1954, milanese, collezionista d'ar- della vendita: si parte dallo scouting dell'opera, si accompagna l'acquirente alle fiere o alle aste in Italia e all'estero, si verifica la documentazione e lo stato dell'opera con il supporto di esperti del settore». L'importante è scegliere sempre oggetti di alta qualità con un po' di coraggio. «Negli Anni 80 un taglio di Fontana alle asta andava invenduto, oggi fa risultati da capogiro. Meglio allora puntare, per esempio, su altri artisti degli Anni 60, come il Gruppo T o Dadamaino. Il costo del mandato varia dall'1 al10 per cento del valore

